

宅配買取の現状のご紹介

2014年11月20日

リネットジャパングループ株式会社

会社概要

2000年にトヨタ自動車、ブックオフのサポートを得て創業。

2014年10月1日 社名をネットオフ（株）からリネットジャパングループ（株）へ変更。

100%子会社のリネットジャパン（株）にて小型家電認定事業者を取得。

社名	リネットジャパングループ（株）
創業	2000年7月27日
本社	愛知県大府市一屋町三丁目45番地
資本金	4億円
主な株主	黒田 武志 豊田通商（株） トヨタ自動車（株） 等
従業員	305名（パート・アルバイト含む）
100%子会社	リネットジャパン（株） <小型家電リサイクル法 認定事業者>



黒田 武志 略歴

1965年11月5日生（49歳）
1989年04月トヨタ自動車（株）入社
1998年07月 " 退社
1998年05月 ブックオフFC加盟店（株）ブックオフウェブ
設立 代表取締役 就任
2000年07月 黒田・ブックオフ・トヨタ自動車の出資により
（株）イーブックオフ 設立 代表取締役 就任
2005年10月 ネットオフ（株）に社名変更
2014年10月 リネットジャパングループ（株）に
社名変更



ブックオフ創業者
坂本 孝 社長（当時）

トヨタ自動車（株）
豊田 章男 取締役（当時）

リネットジャパングループ（株）
代表取締役社長 黒田 武志

2つの事業

インターネットと宅配便を活用した「リユース事業」と「リサイクル事業」の2つを展開

< 宅配買取・リユース事業 >



- ・中古本、ブランド品、貴金属、楽器、スポーツ用品等の宅配買取およびEコマース販売。
- ・2000年に業界に先駆け宅配買取サービスをスタートさせ普及させてきたパイオニア。

< 宅配回収・リサイクル事業 >



- ・2013年施行の小型家電リサイクル法の認定事業者としてパソコン、携帯電話等の小型家電を宅配便で有料回収し、主にレアメタルをリサイクル。

宅配買取・回収の業界のパイオニアとしての想いを2010年10月 日経新聞 全国全15段でビジョン広告として出稿。

2010年10月28日 (木) 日経新聞朝刊



「込めた思い」

5年後、10年後に日本の津々浦々の家庭で、不要な物を捨てるのではなく、自宅で箱詰めして、宅配便でリユース、リサイクルされる。そんな世の中を実現したい。

そして、アメリカやヨーロッパからではなく、日本人の「もったいない」精神が活かした日本オリジナルのサービスとして、世界の循環型社会の構築を牽引したい。

そもそも、リユース・リサイクルが進んだ循環型社会は、行政サービスだけでなく、我々ベンチャー企業がお客様に、「捨てるより便利でお得」なサービスを提供し、税金を使うのではなく、収益を上げ、継続していくことで実現していくはずである。

「宅配リサイクルが21世紀の日本の、世界の、エコなライフスタイルになる」という我々の夢は、まだまだ遙か先にある。

我々は「宅配リサイクル」で、泥臭く、世界を変えていく。

NET OFF[®] のビジネスモデル

インターネットと宅配便を活用した “無店舗型リユースサービス”

—商品を仕入れる「宅配買取サービス」とインターネットで販売する「Eコマース」の2つのサービス—



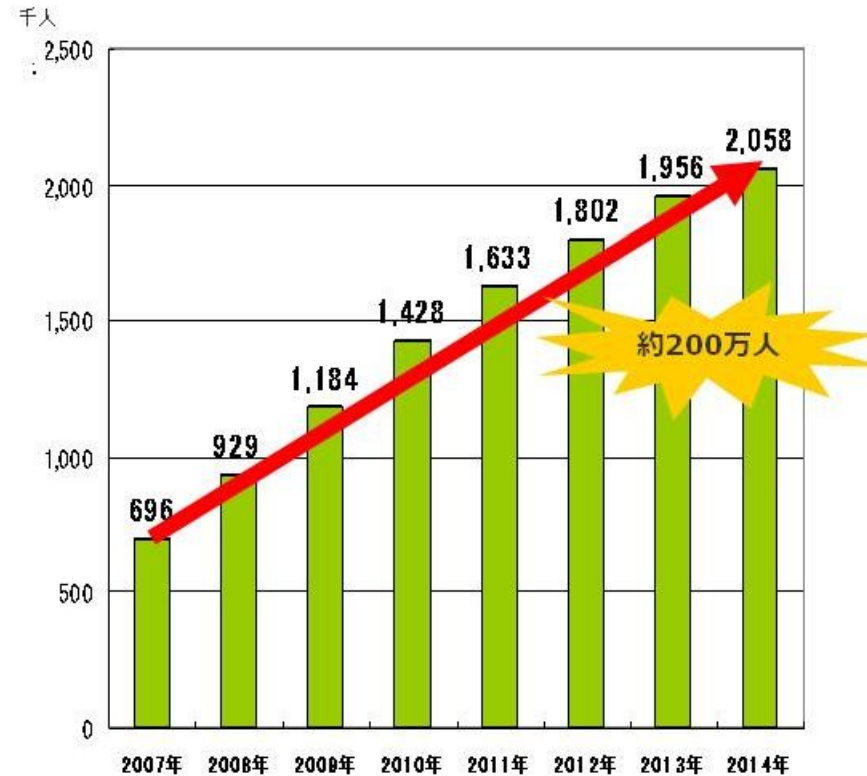
NETOFF® について

日本最大級のネット中古書店 NETOFF を運営。会員数200万人超。(2014年10月現在)
 また、宅配便を活用した宅配買取サービスを展開。(年間2,000万点の買取実績)

NETOFF



会員数の推移



宅配買取サービス

1 お申し込み



WEBまたはフリーダイヤルでお申込。

2 詰めて



売りたいものを箱に詰めます。

3 渡して



宅配会社が送料無料で集荷に伺います。

4 すぐ入金



査定後に「Eメール」or「ハガキ」で査定金額をお知らせ。OKであれば、最短2日でご希望の口座にご入金いたします。

取り扱い品目

■ 本&CD買取コース



コミック
書籍



CD



DVD



ゲームソフト

■ ブランド&総合買取コース



ブランド服

コート/ジャケット
ワンピース/シャツ
靴/ブーツ/スカーフ



ブランドバッグ

かばん/財布/小物
時計/ジュエリー
西洋器



ベビーカー
ブランド子供服

ベビーカー/チャイルドシート/学習教材/ブランド子供服



ゴルフクラブ
釣り具

ゴルフ用品/釣り具/スノーボード用品/マウス/ボート用品/テニス用品



金・プラチナ
宝石

指輪/ネックレス/メダル
小物/インコト/コイン
金・プラチナ製品



デジタル家電
カメラ

デジタルカメラ/ビデオカメラ/Pod/BR HDDL
コーダー/ゲーム機本体



携帯電話

docomo/SoftBank/au
※スマートフォン買取強化中



楽器

弦楽器/管楽器/鍵盤楽器/レコーディングPA機器/MIC収録機器

トヨタ生産方式を導入したローコスト運営の大規模商品センター



第1 商品センター

(フロア 2,200坪)

常時在庫：約100万冊

買取冊数：約2,000万冊/年

第2 商品センター

(フロア 1,800坪)



NET OFF[®] について

世界でも類のない、日本発のユニークなインターネットモデルとして、2009年のシリコンバレーベンチャーコンテスト「PACT2009」でファイナリストに。

また、世界 1 のネット中古書店として、2012年ギネス認定。

2009年シリコンバレー
「PACT2009」ファイナリスト



2012年ギネス認定



業界の動向

中古ビジネスにおいては、販売以上に買取（仕入。お客様から見ると売却）が最重要。これまでの リユース実店舗（店頭買取）、 ネットオークション(C to C型)に加え、ヤフー、楽天、Amazon等 ネット大手の参入により、今後、 宅配買取が第3の潮流に。宅配買取はリユースの裾野を広げる役割（重い荷物を運ぶ手間がない、近所の目につかない、近隣にリユース店舗がないエリアをカバー）。

< 主なネット専門事業者 >



中古本・ブランド品等
宅配買取&ネット販売



ブランド品の
宅配買取&ネット販売



カメラの
宅配買取&ネット販売

等

< ネット大手の宅配買取 参入 >



法律・制度の検討時には、「宅配買取」も

宅配買取は、新しいサービスの為、2011年 古物営業法改正の際には、十分な議論がないまま検討が進んでしまい、存亡の危機に晒された経緯あり。

【2011年 古物営業法改正時のケース】

- ・ 通常、「1万円以上の買取のみ古物営業法対象」が、本、CD、DVD等の万引防止強化により、「本、CD、DVDについては、金額の多寡に関わらず古物営業法の対象として本人確認義務付け」に。
- ・ 古物営業法では、従来、非対面型（宅配型）の取引については、別途 本人限定郵便による本人確認が義務付けられていたが、中古本、CDの場合、1万円以下の古物対象外の取引が多く、確認は不要なケースが大半だった。しかし、改正により全取引に本人確認が必要となり、コスト的に宅配買取の存続の危機に。
- ・ 法律検討の際に、ブックオフや業界団体にはヒアリングがあったが、実店舗チェーンが中心のため、宅配買取の影響について声を上げず。
- ・ 当社が中心になりとりまとめ、宅配買取サービスを展開する企業と連名でパブリックコメントを提出し、ギリギリのタイミングで、通達により宅配買取の本人確認が緩和。（別紙3参照）

法律、制度の議論の際には、「宅配買取」**専業事業者**からのヒアリングも忘れずお願いします。

リユース促進のための提案

これまでリサイクルについては、品目 / 製造者というくくりで、回収する側の視点で法律や制度が出来ていると思われるが、リユース促進においては、顧客視点で「利便性向上」の観点からの促進制度の検討が必要。

< 提案 1 : ID連携による本人確認の簡略化 >

宅配買取の本人確認において、確認済の他社IDとの連携・認証により、改めての確認不要とすることでユーザーの手間を簡略化。

(ID連携による認証 + 本人名義口座への振込 で確認OKに) これにより、リユースを促進。

【現状の初回利用時の本人確認】

- ・ 免許証等のコピー (コピーを取るのが手間)
- ・ 自宅からの集荷が必須 (コンビニからの送付が不可)



リユース促進のための提案

現在は、以下のような連携をしても、別途本人確認が必要。

例) TカードID レンタルビデオの会員制度として
年に1回 免許証の提示・コピーをし、更新。

Yahoo! ID オークション初回出品時、宅配会社による
本人確認サービスを実施。(ドライバーが
免許証を確認し免許証番号を記録)

ID連携しても、
別途、古物営業法の
本人確認が必要。

古物営業法の
本人確認済ID
の他社連携

リユース店舗FCチェーン本部の本人確認済の顧客DBは、FC加盟店の
本人確認用としての活用は不可(各社毎に本人確認が必要)。当社に
おいても、他のネット宅配買取企業と提携し、ID連携しても、本人
確認が改めて必要。

マイナンバー 古物営業法の本人確認としての活用は？

<参考> IDの連携による経済効果内訳

	「利便性向上・ 効率化」の効果	「ビジネス創出」の効果	効果の合計
番号制度を通じた電子行政 推進(民間IDの一部活用)	約3.1兆円	約0.7兆円	約3.8兆円
上記において民間IDを更に 活用した場合	約4.8兆円	約5.7兆円 (NRI試算による最大効果)	約10.5兆円

出典:「ビッグデータ時代のライフログ」安岡寛道編

