セッション 3 製品・サービスの ライフサイクルを 通じた温室効果ガス 排出量算定•表示 推進事業

モデル事業 (個社) ゲスト登壇

ゲスト登壇 昨年度モデル事業参加企業 ミニストップ株式会社



CFP表示の 取り組みについて



環境・コミュニケーション部 マネージャー 岡 啓介

表示実証概要

レジ周辺にてスプーンのCFPに関する表示物を展開することで、 お客さまの認知・行動への影響を調査・検証

■実施期間 表示物掲示なし 10月28日~11月3日(1週間)

表示物掲示あり 11月4日~11月24日(3週間)

※ 表示物の掲示がない場合、ある場合で、お客さまの行動にどのような変化があるのか検証

■実施店舗 3店舗(東京、埼玉、福岡)

■訴求内容 3種類の表示内容を訴求

①おいしさ②CO₂削減③おいしさ + CO₂削減

■展開場所 レジ周辺および店頭

■実施内容 ソフトクリームを購入されるお客さまに食べるスプーン、

プラスチックスプーンのどちらをご希望かお聞きし、

その理由をアンケートボードに回答いただく

店頭での表示物

■レジ周辺でのポスター

引起 COハハノノ A店

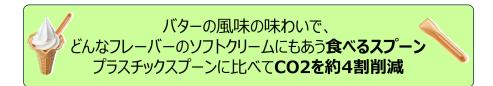


B店

CO2を約4割削減

C店

■コルトン下バナーPOP



展開例







店舗ごとにそれぞれ違う内容の表示物を展開

収集したデータ

■スプーン選択理由に関するアンケート



各スプーンの選択理由

....

Contention 1. Respited

•

【食べるスプーン】

- ・おいしいから、おいしそうだから
- ・脱プラ・脱炭素に貢献できるから
- ・ゴミが出ないから

【プラスチックスプーン】

- ・アレルギー等で使うことができない体質だから
- 使いやすいから
- ・衛生的だから

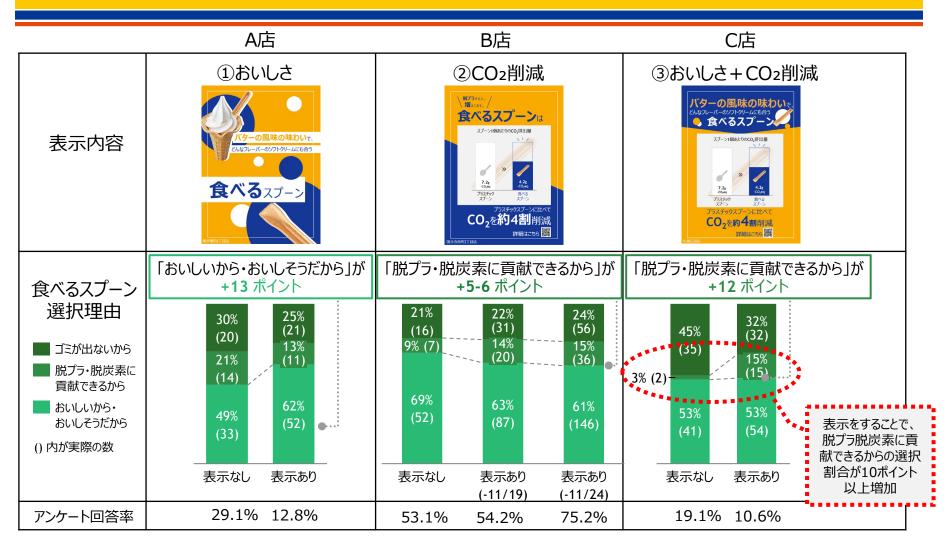
二次元コードでの追加アンケート

時間に余裕があるお客さまには

二次元コードから別途アンケートの協力をお願い

ソフトクリームを購入されたお客さまに、スプーンの選択理由について それぞれシールを貼っていただきデータを収集

実証結果



店頭表示をすることで、表示内容がお客さまの認知にダイレクトに影響、 食べるスプーンの選択理由に変化を与えられた

今後に向けて

お客さまの目に触れるところでのCFP表示を増やす

これまで

CFPに関する取り組みの表示は ホームページやIR資料のみ、 来店されるお客さまへのアプローチ は未実施

今後

お客さまの目に触れやすい場所で CFPの取り組みを表示する

- ・店頭での表示
- ・商品への表示
- ·SNSの活用

CFPに関するお客さまの認知度向上と行動変容につながる仕掛け